

Rafael Valera y José María Sáinz-Pardo se unen como socios al nuevo proyecto de gestora de Buy & Hold

20/04/2017

[Rubén Escudero Ariza](#) | [Jaime Pinto](#) |



Buy&Hold, José María Sainz-Pardo, Rafael Valera, Julian Pascual, Antonio Aspas

Buy & Hold Gestión de Activos está a punto de echar a andar. La EAFI de la que son socios **Julián Pascual** y **Antonio Aspas** dará entrada a dos nuevos socios en su conversión en gestora. **Rafael Valera** y **José María Sáinz-Pardo** se unen a un proyecto que esperan tener plenamente operativo antes de verano y que contará con tres estrategias. Su lema, your investment our investment, responde a que todos los socios invierten su patrimonio personal.

Como carta de presentación, **esta gestora contará con sus tres sicav Rex Royal Blue (renta variable), Pigmanort (mixto defensivo) y BH Renta Fija Europa (renta fija)**

gestionado por Pascual, Aspás y Valera. Una vez registrada la gestora, se lanzarán también las réplicas de la sicav en versión fondo de inversión. **Actualmente, estos vehículos atesoran un patrimonio de 150 millones de euros y un trackrecord.**

Al contrario que otras gestoras independientes muy centradas en renta variable, **destacan como punto fuerte de la próxima gestora que también aportarán calidad con productos de renta fija.** “La prioridad de otras gestoras value es maximizar la rentabilidad”, destaca Valera.

Por otro lado, **destacan su bajo nivel de comisiones,** “somos razonablemente baratos”, y su dimensión social, ya que aportará una parte de sus beneficios a la Fundación Amigos de Rimkieta.

Su principal objetivo, admiten, es mantener el retorno de los productos, “queremos ganar el dinero por ahí”.

Internet, su principal canal de distribución

Además de buscar alianzas institucionales y desarrollar el canal de grandes patrimonios apoyados por EAFI, agencias de valores... **este grupo de socios confía en que, en un futuro, su principal canal de distribución sea internet.** “Queremos ser igual de Fintech que la más Fintech”, señala Pascual, sin que los participantes tengan que renunciar a la gestión activa, añaden. “Vamos a invertir más en tecnología que en llenarnos de comerciales”, apunta Sáinz-Pardo.

Por la parte institucional, creen que habrá aseguradoras, que ahora están recurriendo a los recursos fuera de balance, que buscarán productos de merca blanca. En su listado de actividades, también podrán asesorar y realizar una gestión discrecional, en la que utilizarían productos de terceros y posiciones en directo.

Aunque nacen con la vocación de lanzar únicamente productos españoles, no abandonan la posibilidad de gestionar en un futuro productos luxemburgueses, al contar desde un inicio con el pasaporte europeo. “Esperamos que los vehículos españoles sean tan competitivos como los de Luxemburgo”, puntualiza Valera.

Equipo

En esta gestora, que contará con cuatro socios muy complementarios, **Pascual será presidente, Valera consejero delegado, Sáinz-Pardo responsable de desarrollar el negocio y la relación con los inversores y Aspás director de Operaciones.** Para septiembre esperan incorporar a un analista senior, que junto a otros dos profesionales, formarán el equipo de analistas.

Valera y Sáinz-Pardo tienen una trayectoria profesional media de 20 años de experiencia. Sus motivaciones para iniciar esta nueva etapa, subrayan, es tener un proyecto propio desde el punto de vista independiente.

Junto a Aspas y Pascual, suman 80 años de experiencia en los mercados financieros. Este último coincidió en AB Asesores con Valera, firma de la que nacieron otras boutiques como Cartesio, Abante Asesores, ATL y Alantra, firmas con las que quieren competir, indican.

Como dato adicional, la nueva gestora homogenizará la depositaría de sus vehículos en Santander Securities Services.