

Buy&Hold devolverá las comisiones de sus fondos cuando no gane dinero

ANA PALOMARES

8:54 - 9/10/2017

- *Renuncia a ellas si sus clientes pierden dinero en un determinado plazo*
- *La oferta es solo para participaciones compradas antes de fin de año*



Rafael Valera, CEO, y Julián Pascual, presidente de Buy & Hold.

Los tiempos en los que las gestoras de fondos ganaban amplias comisiones incluso cuando no conseguían batir a sus índices de referencia, su primer objetivo, han acabado. Con la gestión pasiva cobrando comisiones muy inferiores a las de los gestores activos y ganando cada vez más adeptos, las firmas tradicionales están recurriendo a fórmulas para demostrar a sus inversores que recurrir a sus fondos de gestión activa y no a ETF merece la pena y es rentable. Una de esas gestoras ha sido una la boutique Buy&Hold que ha tenido una idea de lo más revolucionaria.

Según consta en la CNMV ha lanzado una serie especial para sus tres nuevos fondos de inversión, *B&H Renta fija FI*, *B&H Flexible FI* y *B&H Acciones Europa* en la que renuncia a todas las comisiones de sus clientes si pierden dinero en un determinado plazo, que son los horizontes temporales recomendados para cada uno de los fondos siempre y cuando esos clientes contraten cualquiera de estos fondos antes de que finalice el año.

En concreto las tres estrategias tienen plazos de inversión de a 18 meses, tres, y seis años, respectivamente y si en estos periodos los productos logran un valor liquidativo superior al que tenía el fondo en el momento de la compra por parte del inversor soportan comisiones de entre el 0,6 y 0,8% de gestión y otra de resultados de entre el 0 y el 9% en función de cada estrategia.

Los tres fondos siguen la estrategia y filosofía que se han llevado en las SICAVS de la firma: Rex Royal Blue, de bolsa europea, con una rentabilidad del 14,1% en lo que va de año; Pigmanort, estrategia mixta flexible, que gana un 12,53 de rentabilidad en 2017 y BH Renta Fija, que acumula una ganancia del 5,8% en 2017.

El principio de la tendencia

Con este tipo de clases de fondos, lo que busca la gestora valenciana es alinear al 100 por cien sus intereses con los de sus inversores. Un sentimiento que se ha convertido en clave para muchas otras gestoras en los últimos meses y de ahí que el número de fondos que opta por conjugar una comisión de gestión baja y una sobre resultados no haya dejado de crecer en el último año.

En concreto, según los datos de la CNMV, los fondos que soportan comisiones sobre resultados ya alcanzan el 15% y de hecho, muchos de esos fondos pertenecen al grupo de productos que se denomina de autor, en los que la gestión es del todo personalizada.

Pero esa tendencia no solo se está viendo en España. Fuera de nuestro país son varias las firmas que han optado por introducir en algunos de sus mercados comisiones variables en función de los resultados obtenidos por sus fondos. Una de las últimas gestoras ha sido precisamente una de las firmas activas más grandes del mundo: Fidelity.

La gestora ha añadido una nueva clase de acción a las ya existentes en sus fondos de renta variable de gestión activa que tendrá una comisión de gestión inferior a la actual y que además será reversible, es decir, aumentará o disminuirá de forma simétrica y gradual según el comportamiento del fondo frente al índice de referencia. "Nos alejaremos del modelo de comisiones fijas y nuestra remuneración dependerá de los resultados que consigamos. De esta forma, los ingresos de nuestro negocio estarán más alineados con el comportamiento de los

fondos en que invierten nuestros clientes", apunta Brian Conroy, Presidente de Fidelity International.

Hay más casos ya que Allianz Global Investors está pensando en introducir un modelo de comisiones en función de resultados en mercados como el americano, donde está más arraigada la gestión pasiva. De hecho, es la irrupción de la gestión indexada de baja coste lo que ya ha conseguido que e las comisiones de los fondos no hayan hecho otra cosa que ir en descenso en los últimos años.